

## Como elaborar una propuesta de PTM

Choose the section you want to jump in

Una vez que se hayan completado las evaluaciones y esté seguro de proceder con PTM, se puede iniciar con la recaudación de fondos a donantes. Al redactar propuestas para financiar proyectos relacionados con PTM, se debe incluir cierta información clave para cumplir con los requisitos mínimos de los donantes. Esto incluye, entre otros, especificar la condicionalidad y las restricciones (si las hubiera), la frecuencia y el valor de las transferencias, los mecanismos de transferencia y los mecanismos de queja y retroalimentación.

### **Las propuestas de PTM deben incluir la siguiente información:**

- **Análisis de mercado y análisis de respuesta:** Hallazgos del análisis de mercado y el primer paso de justificación que explica por qué el efectivo o los cupones son una modalidad adecuada para lograr los objetivos del proyecto.
- **Hallazgos de la evaluación de riesgos de PTM:** Hallazgos del análisis de riesgos y del análisis de riesgos de protección y medidas de mitigación planificadas.
- **Elección de la modalidad de PTM:** Debe incluirse una justificación clara para la elección de la modalidad.
- **Elección del mecanismo de entrega de PTM:** El(los) mecanismo(s) de entrega seleccionado(s) y el porqué de la elección debe describirse en detalle, incluidos los controles establecidos para garantizar su rendición de cuentas y la seguridad de las personas beneficiarias y el personal (socio).

**Tabla 1: Factibilidad del efectivo: consideraciones clave a verificar**

Crterios	Consideraciones clave	Sí	No
<b>Necesidades que solventará la intervención</b>	¿Se pueden satisfacer las necesidades a través de productos y/o servicios específicos?		
<b>Financiamiento</b>	¿Se encuentra PTM dentro de las políticas y el marco de financiación de los donantes?		
<b>Government policies</b>	¿PTM se ajusta a las políticas del gobierno		

Criterios	Consideraciones clave	Sí	No
	<p>local? Asegúrese de que no haya prohibición.</p>		
<b>Market assessment</b>	<p>¿La economía está monetizada y la gente está acostumbrada a manejar dinero?</p>		
	<p>¿La población suele utilizar los mercados para acceder a sus necesidades?</p>		
	<p>¿Son accesibles los mercados? Considere los problemas relacionados a la edad, género y diversidad para comprender si hay grupos/partes particulares de la comunidad que podrían enfrentar barreras para acceder a los mercados.</p>		
	<p>¿Están disponibles los artículos necesarios en cantidad suficiente y a precios aceptables en los mercados locales?</p>		
	<p>¿Es probable que los precios se mantengan estables en las próximas semanas/meses?</p>		
	<p>¿Los comerciantes pueden y están dispuestos a adaptarse a una mayor demanda? Considere los problemas de transporte, almacenamiento, calidad y cantidad.</p>		
	<p>¿Hay proveedores de servicios financieros disponibles y tienen la infraestructura, la capacidad y la liquidez necesarias para satisfacer las necesidades del proyecto? ¿Son operativos y accesibles</p>		

Criterios	Consideraciones clave	Sí	No
	para la población objetivo?		
<b>Capacidad Organizacional</b>	¿La oficina de la OIM tiene la capacidad interna (programática, financiera, logística) para implementar PTM? Considere experiencias previas y posibles asociaciones.		
<b>Preferencias de las Personas Beneficiarias</b>	¿Son PTM una opción preferida para los beneficiarios?		
	¿Los beneficiarios tienen conocimientos financieros y técnicos? (Esto es particularmente importante al considerar transferencias digitales). Considere el empoderamiento, la dignidad y la capacidad de las personas beneficiarias para hacer frente a la tecnología (móviles, tarjetas, etc.).		
	Están las comunidades acostumbradas a manejar efectivo y cómo puede verse afectada la seguridad personal o la dinámica del hogar por el efectivo? Considere las diferencias en el idioma y cómo estas pueden afectar en el uso de los mecanismos de transferencia y el acceso a la asistencia brindada. Considere las barreras de las personas con discapacidad, las mujeres y las minorías para participar, así como sus habilidades y su disposición.		
<b>Infraestructura y servicios</b>	¿Están disponibles la infraestructura y los servicios necesarios		

Criterios	Consideraciones clave	Sí	No
	para transferir efectivo a los beneficiarios?		
<b>Mechanismo de transferencia</b>	¿Qué mecanismos de transferencia son más inclusivos, fáciles de usar y más capaces de apoyar las economías locales? Tenga en cuenta los requisitos financieros y tecnológicos.		
<b>Riesgos</b>	¿Los riesgos asociados con PTM son aceptables o posibles de mitigar? Considere la seguridad de las personas beneficiarias y del personal y evalúe los riesgos de protección, incluidos los riesgos de explotación y abuso sexual (EAS) y violencia basada en género (VBG).		
<b>Prontitud</b>	¿Es posible configurar e implementar PTM con la velocidad necesaria y en la escala prevista? Considere el tiempo que podría ser necesario para implementar los diferentes mecanismos de entrega.		

Adaptado de la caja de herramientas sobre el uso de efectivo en emergencias de la Cruz Roja. El conjunto de herramientas ha sido diseñado por el Movimiento de la Cruz Roja y de la Media Luna Roja como un medio para hacer que las herramientas, la orientación práctica, los estándares mínimos y las buenas prácticas sean fácilmente accesibles para el personal de campo y los voluntarios.

- **Monto de la transferencia:** Cómo se calculó y qué necesidades se espera cubrir con este monto de la transferencia; y si la transferencia está indexada (por ejemplo, el monto de la transferencia cambiará en función de factores como los precios de mercado).
- **Frecuencia de la transferencia y duración total de la asistencia mediante PTM:** ¿Será esta una transferencia única o la transferencia será mensual y, de ser así, cuánto tiempo durará el programa?
- **Personas beneficiarias:** La propuesta debe identificar claramente los grupos vulnerables y sus necesidades específicas.
- **Evaluación y desarrollo de capacidades:** La propuesta debe incluir los hallazgos del Estudio de capacidades y los pasos del plan de desarrollo de capacidades. Tenga en cuenta que las medidas de desarrollo de capacidades incluyen educación financiera funcional para

---

miembros del personal (socios) y para personas beneficiarias.

- **Plan de seguimiento, evaluación y rendición de cuentas:** debe incluir el seguimiento del proceso, los productos y los resultados (en particular, el seguimiento del mecanismo de entrega y el uso de efectivo o cupones) y el mecanismo de quejas (incluso para los impactos en las relaciones de poder de género), seguimiento del mercado, evaluaciones planificadas y otras medidas de rendición de cuentas. Cualquier consecuencia dañina no deseada causada por las distribuciones de efectivo debe ser monitoreada.
- **Género y discapacidad:** la recopilación mínima de información debe tener datos desagregados por sexo y discapacidad e información relevante sobre necesidades, roles y responsabilidades y relaciones de poder. Para la discapacidad, se pueden aplicar diferentes métodos, incluidas las Preguntas del Grupo de Washington.
- **Flexibilidad:** como en cualquier otra propuesta de respuesta humanitaria, asegúrese de que todas las propuestas tempranas incluyan flexibilidad (cuando sea posible), para permitir ajustes a las necesidades cambiantes de las personas beneficiarias y la disponibilidad y el costo de los productos y/o servicios y, según sea necesario, para minimizar los riesgos de protección.

### [Redacción de propuestas para PTM](#)

- [Prev](#)
- 2.2/2.9
- [Siguiete](#)